

売れるは、 販路開拓 拡大セミナー

やみくもに販路開拓や営業をしても、どんなに予算や人手をかけても、売上はなかなかあがりません。会社の売上を伸ばすために必要なこと。それは、「どんなお客様に(誰に)」「魅力ある商品・サービス(何を)」「どのように売っていくか(どう売るか)」。

様々な業種のマーケティングや販促に実績のある専門家が、あなたの“売れる”を全面サポートします!

つくれる!

受講生募集

全2回・事前申込制・定員20名・受講無料

12

1

(火曜日)

時間/18:30~20:30
会場/いわき産業創造館

(いわき駅前LATO6階 会議室2)

商品やサービスに魅力がなければ、販路は広がりません。ターゲットにとって魅力的か。ライバル会社と比較して、差別化が図れているか。客観的な視点から見なおしていきます。

12

8

(火曜日)

時間/18:30~20:30
会場/いわき産業創造館

(いわき駅前LATO6階 会議室1)

インターネットや SNS、展示会、DM、紹介、パブリシティ……など、目的や予算・ターゲットにあわせた、効果的な販路開拓・拡大の取組みを紹介します。

受講希望の方は、下記申込書に必要事項を記入の上、開催事務局宛に FAX にてお申込み下さい。E-mail ご利用の場合は、件名を「販路開拓・拡大セミナー受講希望」とし、申込書を参考に、必要事項をお送り下さい。

お申込みFAX番号:0246-35-1431

info@iwaki-liaison.co.jp ☎ 0246-35-1430

販路開拓・拡大セミナー受講申込書

12/1

(火曜日)

12/8

(火曜日)

両日

受講日を○で囲んで下さい→

■お名前

■勤務先/部署名

■ご連絡先住所(自宅・勤務先)

■電話番号

■E-mail

主催
(開催事務局)

いわきリエゾンオフィス企業組合

〒970-8026 いわき市平字作町2-1-9 エスビル2F
http://www.iwaki-liaison.co.jp/